

## Fundraising Toolkit

### GELD VERDIENEN VOOR JE STAGE/VRIJWILLIGERSWERK

Hallo, wat leuk dat je aan de slag gaat om het geld voor je buitenlandse avontuur bij elkaar te krijgen! In deze toolkit vind je alles wat je nodig hebt. Van achtergrondinformatie, tot ideeën voor acties en om je eigen promotiemateriaal te maken. Hartstikke handig en ook nog eens hartstikke leuk! Kom je er toch niet uit? Dan mag je altijd even bellen of mailen. Wij staan voor je klaar om jou te helpen. Tot slot wensen wij je heel veel plezier en ook vooral succes met je eigen fundraising acties!

We willen je graag stimuleren om in Nederland/Belgie het geld voor jouw stage/vrijwilligerswerk zelf te verdienen. Ter plaatse ondersteun je daarmee de economie, door o.a. lokaal te verblijven en gebruik te maken van lokaal vervoer. Je zult mede daardoor een unieke ervaring opdoen.

Voor je eigen enthousiasme én om dat over te brengen op anderen, is het goed om voor jezelf helder te hebben wat je wilt en waarom. Na aanmelding vragen we een aanbetaling en de rest betaal je later. Tijd genoeg dus om het geld bij elkaar te krijgen! Je kunt bijvoorbeeld geld verdienen door een bijbaantje te nemen of met het organiseren van acties. We helpen je hier graag mee op weg. De meeste jongeren in Nederland/Belgie betrekken veel mensen in hun omgeving bij hun reis, door geld in te zamelen, aandacht te vragen in de media en berichten te plaatsen op hun weblog of social media.



#### *Wat is de impact precies van je buitenlandse stage/vrijwilligerswerk?*

Door de interculturele, sociale en organisatorische aspecten van je buitenlandse stage/vrijwilligerswerk maak je op diverse vlakken een sprong in je ontwikkeling.

- Je leert wat de waarde is van keuzevrijheid, een opleiding en het feit dat jouw wieg in Europa stond.

- Je ervaart hoe het is om het minder luxe te hebben en wat er echt toe doet in het leven.
- De levensvreugde en veerkracht van de mensen ter plaatse zijn een 'eye opener'.
- Je steunt jouw gekozen project in Gambia met wat je doet.
- Jouw zelfstandigheid en ondernemingsgezindheid zijn voor leeftijdsgenoten een voorbeeld en bron van inspiratie.
- We werken samen met lokale mensen en projecten en stimuleren zo de economie ter plaatse.
- Aan lokale chauffeurs geef je de kans om te leren over jouw cultuur en een eigen inkomen te verdienen.
- Je maakt gebruik van accommodaties die door lokale mensen worden gerund en je doet iets terug voor de gemeenschap.
- Je stage/vrijwilligerswerk verbreedt jouw horizon en die van van jongeren ter plaatse.
- Tijdens jouw stage/vrijwilligerswerk ontstaat wederzijds begrip voor elkaar.
- Jouw reis stimuleert de ontwikkeling van alle betrokkenen.
- Aan beide kanten van de evenaar groeit wereldburgerschap.

### *Geld verdienen voor jouw stage/vrijwilligerswerk of donaties inzamelen voor projecten?*

Je kunt geld inzamelen voor je eigen reiskosten, maar het is natuurlijk ook heel mooi als je donaties vraagt voor de projecten waarmee je aan de slag gaat om te helpen. Dit kan allebei, zolang je maar duidelijk aan je sponsors laat weten waar ze precies geld voor geven. Wil je het geld graag aan één of meer projecten schenken? Dan kun je je donatie overmaken aan stichting Future for Young People. Zij zijn namelijk een stichting met ANBI status, wat betekent dat je jouw gift mag aftrekken van de inkomsten- of vennootschaps belasting. Dat kan heel aantrekkelijk zijn. Laat ons wel even weten welk(e) project(en) jij financieel wilt ondersteunen, dan zorgen wij ervoor dat het op zijn plek komt. Zie; [www.futureforyoungpeople.nl](http://www.futureforyoungpeople.nl)



### **Vraag aandacht voor je buitenlandse avontuur!**

Wat je ook gaat doen om aan geld te komen, het belangrijkste is dat je zoveel mogelijk mensen laat weten waar je naar toe gaat en wat je daar gaat doen. Bekendheid, dat is waar het om draait! Benader zoveel mogelijk mensen met je verhaal. Van je buurman tot je docenten, de supermarkt om de hoek, de redactie van het buurtkrantje of de lokale radio. Shout it out! Om jouw bijzondere initiatief zichtbaar te maken en goed uit te leggen, kun je met deze toolkit je eigen promotiemateriaal maken. Dit is heel eenvoudig, het ziet er gelijk mooi uit en je wordt er meteen enthousiast van.

### *Media*

Op deze leeftijd zo'n reis maken, naar zo'n land, met zo'n doel en met zo'n inzet. Dat is nogal wat! Vooral lokale media besteden graag aandacht aan het verhaal van zo'n bijzondere jongeren uit hun omgeving. Het is daarom zeker de moeite waard om naar de (lokale) krant, radio en televisie te stappen. Vergeet niet om ook streekblaadjes, verenigingen of de kerk te benaderen. Hoe meer bekendheid, hoe meer reacties en hoe meer steun!

### *Je eigen weblog*

Er zijn verschillende mogelijkheden voor een eigen weblog. De meest bekende is wel waarbenjij.nu. Ideaal om je familie en vrienden tijdens je stage/vrijwilligerswerk op de hoogte te houden van je ervaringen. Maar ook om ze van te voren te betrekken bij je reis.



### *Je eigen promotiemateriaal*

Je eigen brief maken. Een heel goed begin is een sponsorbrief!

Je eigen poster maken. Bijvoorbeeld 'Ik wil mijn grenzen verleggen en mijn wereld vergroten!' of 'Speculaaspoppen te koop voor mijn

stage/vrijwilligerswerk naar Gambia!' Daaronder kun je je actie toelichten en aanvullen met contactgegevens (e-mail, telefoonnummer), je weblog en je rekeningnummer (iban).

### *Waar je op moet letten*

Wees duidelijk, transparant en zorgvuldig. Vermeld zo volledig mogelijk wat het doel van je actie is. Maak het concreet, wie ben jij? Wat ga je doen? Waarom wil je dat doen? Wanneer? Hoe kunnen mensen jou helpen? Zorg dat alle benodigde informatie er op staat. Wat bied je precies aan? Wat kost het? Hoe werkt het? Hoe kunnen mensen jou bereiken? Wees transparant en helder over waar je het voor doet. Ga je het gehele bedrag doneren aan (één van) de projecten die je bezoekt? Dan mag je een titel gebruiken zoals 'Statiegeldflessen gevraagd voor projecten in Gambia!' Zamel je geld in voor je stage/vrijwilligerswerk? Zet dit dan duidelijk in de titel van je actie. Bijvoorbeeld: 'Cupcakes te koop voor mijn stage/vrijwilligerswerk naar Gambia!'

### *Communiceer respectvol*

Het is belangrijk om zorgvuldig te communiceren. Travel2Connect stimuleert ontwikkeling door samen te werken en van elkaar te leren, op een gelijkwaardige en wederkerige manier. De mensen in Gambia zijn niet hulpeloos en wij zijn geen weldoeners. Dat betekent dat we met onze promotie geen medelijden opwekken voor wat zielig is, maar bewondering oogsten voor wat we samen bereiken.

## *Bedank je sponsoren!*

Ben jij een van de gelukkigen die mensen om je heen heeft, die jou helpen om je droom waar te maken? Vergeet dan niet om hen te bedanken! Iedereen vindt het fijn om te horen wat er met zijn of haar donatie is gebeurd. Houd hen tijdens je reis op de hoogte via je weblog en stuur hen achteraf een persoonlijk bedankje. Zo blijven ze betrokken. Als mensen er tijd en geld insteken om je te helpen zijn ze vaak ook nieuwsgierig naar de afloop.



### **1. Sparen en kado's**

Alle beetjes helpen Een eerste stap is stilstaan bij je uitgaven. Waar besteed je eigenlijk je geld aan? Misschien zijn er zaken waar je op kunt bezuinigen. Als je structureel iedere week of maand wat van je zakgeld opzij legt, kun je in een jaar tijd een flink bedrag sparen. Doe je dit meteen als je het geld binnenkrijgt, dan 'voel' je er later in de maand het minste van. Vele kleintjes maken één grote! Je krijgt het niet kado. Door het jaar heen heb je regelmatig wat te vieren. Je verjaardag, sinterklaas, kerst of een goed rapport bijvoorbeeld. Laat al je familie en vrienden weten dat je graag op buitenlandse stage/vrijwilligerswerk wilt en vraag om een bijdrage voor je reis in plaats van een kado. Je zult verbaasd zijn hoeveel mensen iets (extra's) willen geven!

### **2. Een bijbaantje nemen**

Meld je ver voor vertrek aan. Zo heb je extra voorpret en ruim de tijd om te sparen. Want stel dat je bijvoorbeeld een jaar lang op zaterdag gaat vakken vullen in een supermarkt, dan verdien je al gauw € 2000! Je ziet, iedereen kan naar het buitenland.

### **3. Spullen inzamelen**

Natuurlijk komt het altijd goed van pas om wat bij te verdienen met een actie. Je kunt statiegeldbonnetjes sparen die je van jouw ouders krijgt en je kunt vragen of mensen nog statiegeldflessen hebben liggen.

Statiegeldflessen of -bonnetjes inzamelen is een van de gemakkelijkste acties. En als je het handig aanpakt, kan

dit flink wat opleveren! Allereerst kun je contact opnemen met de bedrijfsleider van de supermarkt en vragen of het goed is als je een statiegeldactie bij zijn supermarkt opzet. Je hangt je sponsorbrief erbij op en vraagt in een andere brief aan mensen om hun statiegeldbonnetjes te doneren.



Oude gsm's en lege print cartridges. De meeste mensen hebben alleen oog voor de nieuwste telefoons, maar wist je dat oude mobieltjes in de meeste gevallen nog steeds geld waard zijn? Bijna iedereen heeft dus nog wel een oud barretje liggen dat niet meer wordt gebruikt. Ook voor sommige lege inkt cartridges en printer toners kun je een vergoeding krijgen. Op internet kun je gemakkelijk opzoeken wat je waar in kunt leveren. Je kunt bedrijven in de buurt afgaan, tandartsen, vrienden, familie etc. of je kunt oproepjes doen op facebook en twitter. De telefoons kun je opsturen naar [envirophone.nl](http://envirophone.nl) en het geld krijg je dan binnen een paar dagen op je rekening gestort. Mensen hebben vaak nog veel oude telefoons liggen waar ze toch niets mee doen. Sommige telefoons leveren maar €0,50 op, maar alle kleine beetjes helpen!

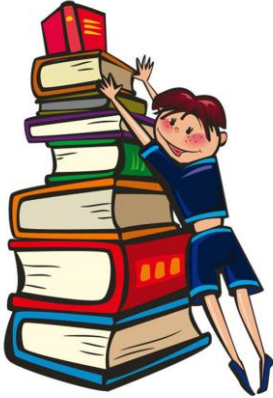
Als je oud ijzer bewaart en dit dan één keer in de zoveel tijd weg brengt naar een recycling bedrijf bij je in de buurt. Je krijgt hiervoor best wel wat geld. Neem bijvoorbeeld ijzer; € 0,17 p/kg, messing € 3,15 p/kg en koper zelfs € 5,00 p/kg! Je kunt kennissen en vrienden vragen of ze nog oude metalen hebben. Veel mensen weten immers niet dat je dat weg kunt brengen voor geld en daarom hechten ze er vaak ook geen waarde aan. Je denkt er misschien niet meteen aan, maar ook oud ijzer is van waarde! Een oude wasmachine, oude fiets, radiatoren, oude koperen waterleidingen of bekabeling kunnen al snel een leuk bedrag opleveren. Het recyclen van oud ijzer is bovendien ook nog eens goed voor het milieu.



#### **4. Producten verkopen**

Op Marktplaats.nl zul je merken dat mensen om je heen veel sneller geneigd zijn om je te steunen als ze daar iets voor terug krijgen. Wil je spullen gaan verkopen, dan is de zolder van je familie, vrienden en burens een goeie start. Hier staan vaak veel spullen die niet meer gebruikt worden maar waar iemand anders juist naar op zoek is. Vraag of je de spullen voor een vergoeding mag verkopen. Zo help je de een aan een opgeruimde zolder, de ander aan een koopje en ben je zelf een stap dichterbij je buitenlandse stage/vrijwilligerswerk! Je kunt in je sponsorbrief een stukje opnemen waarin je vraagt om spullen die de moeite waard zijn om te verkopen en waarin je vertelt dat je die spullen graag op bijvoorbeeld Marktplaats zet. Deze sponsorbrief kun je rondsturen in jouw netwerk of dat van je

ouders of in de bus doen in alle straten bij je in de buurt. Je kunt je producten natuurlijk ook op een echte markt verkopen. Denk bijvoorbeeld aan de rommelmarkt op Koningsdag of een kerstmarkt. Dat is ook nog eens hartstikke gezellig! Je kunt op de kerstmarkt bijvoorbeeld cake gaan verkopen. Je kunt naar een supermarkt in de buurt gaan om te vragen of zij spullen willen sponsoren voor de cake. Je kunt ook verschillende bakkers benaderen en hen vragen of ze willen sponsoren in de vorm van wat etenswaren die je kunt verkopen.



Ook voor tweedehands boeken zijn altijd liefhebbers te vinden. Je kunt ze verkopen via een tweedehands boekwinkel, op een markt maar tegenwoordig kan het ook gemakkelijk online. Kijk eens thuis in de boekenkast of vraag vrienden, kennissen en burens.

Je kunt natuurlijk ook online en offline verkoop combineren! Houd b.v. een kofferbakverkoop. Dit is leuk om te doen. Verkoop van speelgoed op een speelgoedbeurs. Heb je geen speelgoed, zet dan een berichtje op jouw facebookpagina en zie hoeveel mensen je op die manier kunt bereiken.

Verkoop broodjes knakworst in de pauze op jouw school. Wat dacht je daarvan? Of zelfgemaakte cake bij een voorlichting, of drankjes tijdens de kerstmusical op school? Wel eerst even overleggen natuurlijk. Verkoop Afrikaanse koekjes of appelflappen. Enorm populair is het verkopen van zelfgemaakt lekkers. Van koekjes tot, brownies, cupcakes, appeltaart en zelfs fugde! Je kunt je ouders, vrienden of bekenden vragen om de ingrediënten te sponsoren. Doe telkens vijf koekjes in een zakje en verkoop deze voor € 2,50 per stuk. Verkoop ze bijvoorbeeld aan vrienden, leraren of leerlingen of mensen van jou jouw sport of dansgroep.

Een andere actie die heel goed kan werken, is het verkopen van appeltaarten. Je kunt een appeltaart verkopen voor € 7,50, dat is best goedkoop, maar daarom verkoop je er wel meer (veel mensen geven trouwens gewoon een tientje). Als je appeltaarten gaat verkopen is het belangrijk dat je de appeltaart verzorgd aflevert. Je kunt daarvoor bijvoorbeeld taartdozen aanschaffen. Op de taartdoos plak je een visitekaartje en wat leuke lintjes, zodat het er mooi uitziet. Om de actie te promoten kun je dit aankondigen in een plaatselijke krant, een facebookpagina maar ook via mond-op-mond reclame. Je kunt ook hotels,



restaurants of bedrijven vragen om appeltaarten af te nemen.

Niet alles dat je verkoopt hoeft je zelf op zolder op te scharrelen of in de keuken te bakken. Via [www.fundraise.nl](http://www.fundraise.nl) kun je gemakkelijk producten bestellen voor jouw actie. Je kunt kiezen uit een enorm aanbod met bijvoorbeeld stroopwafels, drop, harlekijntjes, bloemenzaadkaarten, wenskaarten, winegums, Wilhelmina pepermunt en kerstkaarten. Alles is in verschillende vormen en klare verkoopactie doen. Handig! Je kunt dan kiezen uit een aantal producten om te verkopen en er staan ook nog eens hele handige tips en adviezen op de site. Als je wat te veel bestelt, kun je dit gewoon terug sturen. Je hoeft van te voren niets te betalen.



Met kerst kun je b.v. een oliebolactie organiseren. Op 30 en 31 december zou je dan oliebollen kunnen verkopen voor het goede doel. Je reis kan ook het goede doel zijn. Je kunt een bakker in de buurt vragen om je te helpen. Meestal als je veel inkoopt krijg je wel korting en soms willen ze het gratis meegeven, maar hou er wel rekening mee dat je vaak wel iets moet betalen. De oliebollen kun je van tevoren al bestellen en deze worden dan bij de mensen thuis gebracht. Andere oliebollen kun je ook verkopen in de winkel.

Je kunt ook kalenders verkopen. Bij vistaprint kun je kalenders zelf maken met zelfgemaakte foto's. Als je 25 kalenders besteld zijn ze € 5,50 per stuk en je kunt ze verkopen voor € 12,50.

Je kunt een bekende voetbalclub vragen om een bal en shirts met handtekeningen te sponsoren die je kunt verkopen voor een hoge prijs.

Het inzamelen van geld is vooral een kwestie van doorzettingsvermogen, enthousiasme en een flinke dosis creativiteit! Als de wil er is dan lukt het echt wel!

## 5. Diensten of ervaringen aanbieden

Je kunt b.v. een bingo organiseren in een buurthuis. Toon tijdens het eerste gesprek duidelijk jouw enthousiasme! Maak goede afspraken en vraag of op elke consumptie die genuttigd wordt je een percentage op mag zetten b.v. € 0,20. Hang uitnodigingen op en ga langs de winkels om te vragen naar leuke prijsjes. Als je veel prijzen hebt kun je ook nog een loterij toevoegen en zelfgebakken cake in de pauze verkopen.



### Handleiding voor een leuke loterij:

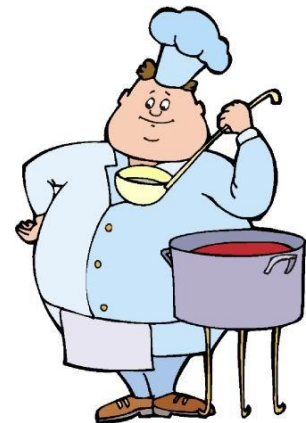
- Zorg dat je iets leuks hebt om te verloten.
- Maak duidelijke afspraken met o.a. de donateur over de opbrengst. Spreek af waar het geld naar toe gaat en hoeveel er eventueel naar de donateur moet gaan. Spreek ook de prijs af die de loten gaan kosten.
- Koop loten (bijvoorbeeld in een papierwinkel) en markeer ze met een eigen logo/sticker voor herkenbaarheid.
- Maak lijsten die passen bij de nummertjes van de loten. Je kunt niet van de sponsors verwachten dat ze het kleine papieren lotje kunnen bewaren tot de datum van de lottrekking. Ga maar even na hoe snel jijzelf (belangrijke) papieren bonnetjes etc. kwijt raakt :) Links op het lijstjesvel staat het nummer van het lot en rechts staan de naam en het telefoonnummer/e-mail adres. Op deze manier heb je de gegevens van je klant, zo kun je later zelf contact opnemen met de persoon van het winnende lot.
- Prik de datum van de lottrekking. Het is belangrijk dat deze datum vast staat voordat de verkoop begint, zodat de sponsor een beeld krijgt van de verkoopperiode.
- Kies verschillende openbare locaties waar veel mensen bijeen komen. Tijdens evenementen of andere leuke activiteiten zijn mensen vaak erg gul. Spreek af met de organisatie dat je er loten gaat verkopen, zodat beide partijen niet voor verrassingen komen te staan. Vraag of je een tafel of marktkraampje mag lenen. Print posters uit en leg er visitekaartjes of flyers neer.
- Maak vervolgens zo veel mogelijk promotie voor de actie. Schrijf in lokale bladen of trommel al je vrienden op door mailtjes rond te sturen.
- Zorg van tevoren dat je een goede plek hebt, om het geld op te bergen want als het goed is maak je veel winst. We hebben een leuke blauwe spaarpot weggezet voor losse donaties, met een briefje erbij 'Bedankt voor uw donatie'.
- Bedenk van te voren alvast de inhoud van het (verkoop)praatje dat je de desbetreffende dag gaat houden. Je hoeft niet letterlijk een tekst in je hoofd te stampen, want dan komt het niet meer spontaan over. Maar het is wel belangrijk dat de grote lijnen duidelijk zijn.
- Op de dag van de sponsoractie moet je zo veel mogelijk loten verkopen. Je zult zien dat veel mensen loten willen kopen, omdat de opbrengst naar het goede doel gaat. Veel succes, maar vooral veel plezier tijdens de organisatie van je loterij!





Je kunt een sportclub benaderen en vragen of ze samen met jou een spinningevent willen organiseren. Bijvoorbeeld een uur spinnen onder professionele begeleiding voor € 10 euro.

Houd een benefietbrunch/diner in Afrikaanse stijl. Kijk of je een geschikte locatie kunt vinden. Probeer een professionele kok te vinden die je wil sponsoren. Je hebt dan alleen de inkoopkosten nog. Begin met het maken van een gastenlijst, familie en vrienden. Alle gasten kun je dan via de mail een uitnodiging sturen met daarbij een sponsorbrief en poster. In de uitnodiging kunt je ook kort wat over de projecten vertellen zodat de gasten een beetje een beeld krijgen waar hun geld naar toe gaat. Natuurlijk de datum en de tijd en een datum waarvoor ze moeten laten weten of ze wel of niet komen, zo kan de kok rekening houden met inkopen en heb je ook meer duidelijkheid. Vraag een prijs van € 17,50, dit omdat de brunch door een professionele kok wordt klaargemaakt. Nodig voldoende mensen uit. Je kunt ook een advertentie plaatsen in het weekblad van de plaats waar je woont. Ook hier geef je een korte uitleg over wat je gaat doen en waar het geld heen gaat.



Tijdens de brunch kun je nog een presentatie houden over wat je gaat doen. Ook kun je de brunch nog combineren met muziek of dans dat bij het thema past.

Om geld in te zamelen kun je een benefietavond/concert houden. Nodig veel mensen uit en vraag entree. Daarvoor krijgen de gasten eten en drinken (wat je probeert gesponsord te krijgen) en een avond vol vermaak. Aan het begin van de avond houd je een presentatie. Daarnaast kun je lootjes verkopen voor een loterij en wordt er gezongen of muziek gemaakt.

Probeer mensen te vinden die een gastoptreden willen geven. Verkoop eventueel cupcakes en nog wat andere zelfgemaakte dingen en/of houdt een veiling, waar je dingen veilt als een etentje, een taart, een keertje autowassen, een fotoshoot, een zangles en meer van dat soort dingen.

Ben je goed in muziek maken kun je een huiskamerconcert geven. Je kunt bij mensen thuis voor volle huiskamers muziek maken. Vertel mensen dat je dit doet om geld in te zamelen voor jouw stage/vrijwilligerswerk in Gambia. Je kunt een vast bedrag vragen of vraag de huiseigenaar zelf een fooienpot neer te zetten. Vraag ook of je op de radio mag vertellen over jouw plannen en zing een nummer op de radio waarna je vraagt aan mensen om geld over te maken op jouw rekeningnummer.

Organiseer een verjaardagsfeest van een familielid door de uitnodigingen te ontwerpen en te verspreiden. Vraag aan de jarige of hij/zij als verjaardagscadeau een bijdrage wil vragen voor jouw stage/vrijwilligerswerk.



Organiseer een benefietgala op school door bijvoorbeeld een gemaskerd bal te doen. Ontzettend leuk om te organiseren maar het is ontzettend veel werk. Vraag wel eerst toestemming van de schoolleiding. Regel daarbij een DJ, leraren die willen surveilleren en schoonmaak voor de dag

erna. Ook moet er wat te drinken zijn en probeer om dit gesponsord te krijgen. Ga ook op zoek naar klasgenoten die willen helpen en mensen die de school willen afsluiten na het feest, regel beveiliging, laat posters drukken en laat entreekaartjes maken. Deze kaartjes moeten onvervalsbaar zijn dus heb je ook nog een officiële stempel nodig. Vraag € 5 per kaartje en de leerlingen mogen een introductie meenemen.

#### **6. Een uitdaging aangaan**

Sommigen doen heel originele acties om geld in te zamelen voor hun stage/vrijwilligerswerk. Van de Zevenheuvelenloop tot de Afsluitdijk, een taart bakken voor Wibi Soerjadi en de schaar in je haren, het kan allemaal! Je kunt ook een sponsorloop organiseren. Mail alle vrienden en familie om te zeggen dat je een sponsorloop wilt doen en vraag hen of ze mee willen lopen. Laat hen wat sponsorgeld betalen als ze mee lopen. Ga langs de bakker en vraag hem of hij je die dag met broodjes wil sponsoren en vraag de supermarkt om het beleg en pakjes drinken te sponsoren.

Hopelijk inspireren we jou met deze fundraising toolkit om zelf aan de slag te gaan! Heb je vragen of vind je het fijn om in contact te komen met Travel2Connect? Laat het ons weten en we kijken wat we voor je kunnen doen!



Petra van den Heuvel  
Albertlaan 16-315  
6029 PN Sterksel  
Tel. 06-42794428  
info@travel2connect.nl  
www.travel2connect.nl